

ECONOMIA UNAM

David Ibarra
3 de marzo de 2013
Palacio de Minería

En 2004 nació la Revista Economía UNAM, como un nuevo compromiso de nuestra casa de estudios al servicio del país. Economía UNAM ha publicado 28 números, donde trata de integrar la crítica de los problemas nacionales y latinoamericanos, con la identificación de propuestas de solución bien adaptadas a la historia, realidades y limitaciones de nuestras sociedades. En ese sentido, México necesita imprimir consistencia estratégica a las acciones públicas sobre política, economía, sociedad y suavizar las dislocaciones sociales propias a las que surgen de un mundo globalizado e interdependiente.

Economía UNAM acoge planteamientos de carácter general o propuestas multidisciplinarias, sectoriales y sociales, siempre que sean rigurosas y resulten relevantes a los problemas actuales. Una parte del contenido se orienta a examinar los problemas generales del mundo, otra parte se ha enderezado a clarificar las marañas ideologizadas de propuestas foráneas y propias que poco contribuyen a identificar las soluciones verdaderas. Y también, mucho esfuerzo se ha puesto en precisar la índole de los graves problemas socio-económicos que confronta el país: pobreza, marginación, desprotección social, insuficiencia de crecimiento. La revista no pretende ser elitista, ni usar el lenguaje esotérico de especialistas refinados. Más bien, se ha procurado traducir en palabras llanas la índole de los problemas económicos y sociales a los estudiantes de cualquier especialidad y al público en general.

La revista se ha beneficiado con respaldo invariable de la Rectoría y del trabajo del Comité Editorial y representa la unión de esfuerzos universitarios -antes quizás dispersos- entre la Facultad de Economía, el Instituto de Investigaciones Económicas y las escuelas de estudios profesionales de Acatlán y Aragón.

El director-editor de la Revista, Eladio Periañez y su equipo de colaboradores, casi limitado a Beatriz Soto, nos ofrecen un trabajo de primer orden por su calidad, tipografía, diseño y buena presentación que le han merecido el honor por parte de la Cámara Nacional de la Industria Editorial del Premio CANIEM al Arte Editorial 2012.

1. El número 28 se abre con un artículo de Hernández Laos, maduro, sensato sobre el mercado laboral. Las regulaciones sobre contratación y despido imponen inflexibilidades a la movilidad de los trabajadores que en cierto modo compensan la falta de seguro de desempleo. De otro lado, se comprueba que la permanencia de la informalidad en parte se debe a la legislación del trabajo y sobre todo al lento ascenso de la demanda de ocupaciones del sector moderno de la economía. Se concluye que los cambios a la legislación laboral recientemente aprobados, por sí mismos, difícilmente acrecentarán la eficiencia del mercado de trabajo, reducirán la informalidad y contribuirán a mejorar la productividad multifactorial de la economía. Aquí está un primer eslabón evaluatorio de los alcances de las llamadas reformas estructurales.
2. El segundo documento, elaborado por Enrique Dussel, contiene una evaluación de cómo ha enfrentado China la crisis global de 2008, en tanto constituye una experiencia valiosa de la que podrían derivarse enseñanzas para México y América Latina. La República Popular de China parece salir mejor librada de los reacomodos de sus políticas frente a la crisis global. En primer lugar, se destaca que las estrategias de ese país parten de una perspectiva de largo plazo, integral y convergente a las prioridades asentadas por el Estado. Eso explica parcialmente que China hubiese crecido 9 veces más rápido que América Latina en el periodo 1980-2011, a pesar de tener un ingreso *per cápita* inferior a muchas naciones latinoamericanas. Aquí han jugado un papel fundamental las elevadas tasas de ahorro, inversión y crédito a la producción, así como los flujos de inversión extranjera. Con altas dosis de realismo pragmático, China encara la crisis global que afecta sensiblemente a su sector exportador. Las medidas anticíclicas van desde el aumento del déficit fiscal (antes superávit), la cancelación de las acciones revaloratorias de su moneda hasta el relajamiento de la política monetaria y la ampliación de los préstamos bancarios hacia los sectores vinculados con la demanda doméstica. Además se lanzó, como complemento un amplio programa de inversiones del 6.5% del producto. En los hechos, se impulsa un ambicioso cambio estructural a favor del mercado interno, la innovación y el cambio tecnológico para sostener los flujos internos y externos de inversión y la influencia China en el exterior. Los altos ahorros y la elevada productividad les permiten asegurar en alto grado que el consumo de la población se

elevará de manera rápida y sustantiva en el mediano plazo, sosteniendo ritmos comparativamente elevados de crecimiento. En esas mudanzas y adaptaciones estratégicas, el sector público chino y la intervención estatal siguen jugando un papel decisivo.

3. El tercer artículo contiene un ensayo del profesor Santos Ruesga sobre la expresión y la crisis mundial en España. En un corto espacio de tiempo, España pasa de generar más del 50% del empleo de la Unión Europea a uno de los mayores registros de desocupación en el mundo (25%). En el crack español se combinan varios elementos: el contagio de la crisis financiera global, las debilidades estructurales de la economía española (desarrollo centrado en la producción de bienes no comercializables, desequilibrios sustantivos de pagos y baja productividad-competitividad, imposibilidad de ajustar vía depreciación monetaria) y errores de las políticas contracíclicas y de recuperación económica. En esas condiciones se da un alto endeudamiento externo privado que se canaliza, entre otros, al sector inmobiliario hasta producir una burbuja de proporciones considerables. El gobierno se ve obligado a sostener a la banca mediante medidas de rescate –que convierten deuda pública en privada- ayudas financieras y nacionalizaciones. La actividad productiva española está aquejada de una baja tasa de crecimiento de la productividad del trabajo frente a otros miembros de la Unión Europea por factores que van desde la pérdida de dinamismo industrial, hasta el reducido tamaño de las empresas españolas. En consecuencia, la orientación productiva no es la adecuada para el equilibrio externo, el empleo y el propio crecimiento económico. Por último, en parte por las normas de austeridad de la Unión Europea y limitaciones propias, se han traducido en recortes internos al gasto social, acentuando el carácter recesivo de la crisis española.
4. Pedro Vázquez Colmenares nos regala un ensayo sobre la crisis de las pensiones en México. Parte de señalar que los cambios en la estructura de la población -maduración y envejecimiento- plantean serios dilemas a las jubilaciones. En las circunstancias financieras actuales del Estado, ello genera presiones que pudiesen restringir su capacidad para atender otras demandas sociales. Ya no es suficiente mover simplemente los parámetros de los sistemas actuales. Por tanto, se hace

indispensable instrumentar una reforma de consenso que asegure la sustentabilidad de los sistemas de pensiones y salud.

5. Por último, Gustavo Gordillo examina las características de la desigualdad en América Latina donde se muestra que es un fenómeno generalizado y persistente que invade amplios ámbitos de las sociedades latinoamericanas y no solamente su dimensión económica. Se destacan los mecanismos de transmisión; se enfatiza en el concepto de heterogeneidad estructural y se advierte que es imposible revisar las políticas económicas en general y más específicamente su carácter o no redistributivo sin considerar as dimensiones políticas, pues su correlación de fuerzas es determinante. La desigualdad impide que el crecimiento tenga efecto reductor en la pobreza y, además, que frena el desarrollo y genera descontento social.